

**Boletín Semanal PASA No. 426**  
**Noticias Completas**  
**(Semana del 30 de abril al 04 de mayo de 2018)**

**Boletín No. 4150**  
**30/04/2018**

**Latinoamérica: Noticia Completa**

Prevé Solucion crecimiento de más de 2% en LATAM

Después de dos años de recesión en 2015 (-0.2%) y en 2016 (-1.2%), Latinoamérica volvió a la senda del crecimiento en el 2017 (+1.2%) y se prevé que el PIB regional alcance un crecimiento de 2.3% en el 2018 y de 2.8% en el 2019, arrojaron las revisiones de SOLUNION al rating de riesgo país y riesgo sector de Latinoamérica de Euler Hermes, su accionista 50/50 con MAPFRE, correspondientes al primer trimestre de 2018.

La aseguradora de crédito precisó que, aunque éste es un panorama positivo, el porcentaje de crecimiento aún está por debajo de la media de crecimiento del periodo 2005-2014, la cual fue de 3.5 por ciento.

Oportunidades que emergen tanto dentro como fuera de la región

A nivel nacional, la mayoría de los países están dominando la inflación, que cayó de una media de crecimiento de 10.7% en el 2016 (en Brasil, México, Argentina, Colombia, Chile y Perú) a +7.4% en 2017 y debería continuar cayendo hasta alcanzar +6.1% este año. Esto respalda la recuperación del consumidor y permite la flexibilización de las políticas monetarias.

De acuerdo con SOLUNION, la vuelta de la confianza y el mayor apetito por el riesgo ayudaron a aliviar las condiciones monetarias y financieras mediante menores diferenciales de crédito y un mejor rendimiento de los mercados bursátiles.

Externamente, los precios más altos de las materias primas y la aceleración del comercio mundial han impulsado las exportaciones: México (35,600 millones de dólares) y Brasil (32,500 millones de dólares) registraron las mayores ganancias de exportación en 2017.

Las perspectivas externas de SOLUNION también son positivas, ya que se espera que el comercio internacional continúe creciendo, 4.4% este año y 3.8% en el 2019.

Sin embargo, la aseguradora destacó que se mantienen algunos riesgos:

– En México, a pesar de la aceleración del crecimiento estadounidense y una política reactiva del Banco Central, los flujos financieros, el peso y el comercio podrían verse afectados por las negociaciones del TLCAN y el resultado de las elecciones presidenciales de julio.

- En Brasil, las perspectivas a medio plazo se ven comprometidas por una parada en los esfuerzos dedicados a las reformas estructurales.

- Argentina sigue siendo vulnerable a los riesgos mundiales con una inflación elevada y un creciente déficit por cuenta corriente (+4.8% del PIB).

News in América <http://newsinamerica.com/pdcc/preve-solucion-crecimiento-de-mas-de-2-en-latam/>

---

**Boletín No. 4150**  
**30/04/2018**

**Guatemala: Noticia Completa**

Mercado de Seguros en el Ramo de Fianzas subió 7%.

El Ramo de Fianzas del Mercado Asegurador de Guatemala (Afianzadoras + Aseguradoras) finalizó el mes de Marzo 2018 en cifras 12 meses, con un monto en la cuenta de Primas Emitidas de USD 39,1 millones, que comparado con el mes de Diciembre 2017 significó un aumento de USD 2,66 millones (7,30%).

La cuenta de Primas Retenidas subió de USD 22,47 millones en Diciembre 2017 a USD 22,65 millones en Marzo 2018, sin embargo el porcentaje de retención pasó de 61,72% a 57,99%.

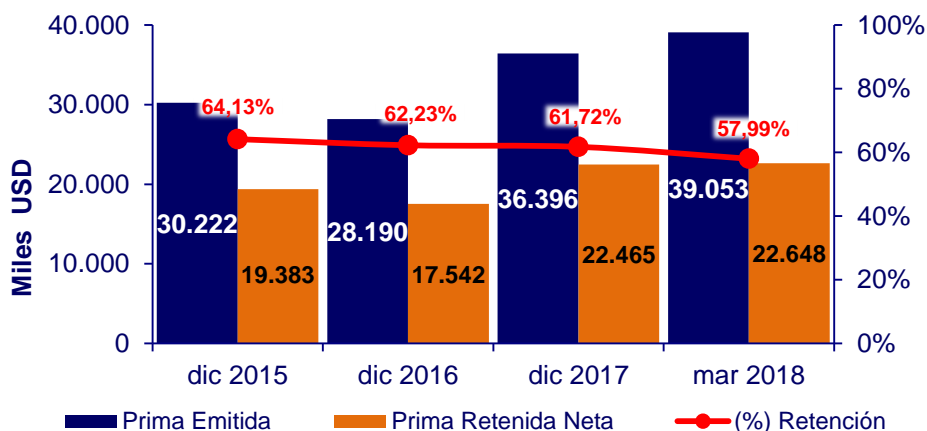
El tipo de cambio promedio anual paso de 7,35 a 7,38 Quetzales por dólar en los períodos respectivos.

Los 10 Grupos con mayor valor de Primas Emitidas (Fianzas).

Grupo	PRIMAS EMITIDAS							
	Marzo 2018				Diciembre 2017			
	Rank.	Valor Miles USD	Part.	Δ (dic 2017)	Rank.	Valor Miles USD	Part.	
G Y T	1	15.321	39,2%	16,7%	1	13.129	36,1%	
UNIVERSALES	2	5.247	13,4%	1,8%	2	5.156	14,2%	
CHN	3	4.614	11,8%	4,5%	3	4.415	12,1%	
GENERALI	4	4.156	10,6%	4,7%	4	3.968	10,9%	
ROBLE	5	2.648	6,8%	-1,2%	5	2.681	7,4%	
RURAL	6	1.659	4,2%	13,2%	8	1.465	4,0%	

SOLIDARIA	7	1.571	4,0%	1,3%	7	1.551	4,3%
SURA	8	1.087	2,8%	65,4%	10	657	1,8%
FICOHSA	9	1.006	2,6%	23,6%	9	814	2,2%
MAPFRE	10	583	1,5%	-66,8%	6	1.755	4,8%
<b>TOTAL SELECCIONADO</b>		<b>37.891</b>	<b>97,0%</b>	<b>6,5%</b>		<b>35.591</b>	<b>97,8%</b>
<b>TOTAL NO SELECCIONADO</b>		<b>1.163</b>	<b>3,0%</b>	<b>44,3%</b>		<b>806</b>	<b>2,2%</b>
<b>TOTAL DE MERCADO</b>		<b>39.053</b>	<b>100,0%</b>	<b>7,3%</b>		<b>36.396</b>	<b>100,0%</b>

Primas Emitidas (Fianzas):



LatinoInsurance On Line <http://www.latinoinurance.com>

**Boletín No. 4151**  
**02/04/2018**

**Brasil: Noticia Completa**

Presidente da Pottential assinala contrapontos na Nova Lei de Licitações

O presidente da Pottential Seguradora, João Géio Neto, foi um dos executivos do setor ouvidos pelo Valor Econômico sobre a Nova Lei de Licitações. Em matéria publicada no dia 27 de março, o jornal destacou que "os players que operam com seguro garantia

de grandes obras estão em compasso de espera pela aprovação, ainda em 2018, do Projeto de Lei (PL) 6814/2017”.

Segundo a reportagem, o texto, que está em tramitação na Câmara dos Deputados, moderniza a Lei de Licitações e Contratos (Lei 8.666/93) e amplia o nível de cobertura do seguro para obras de grande vulto.

Para presidente da Pottencial Seguradora, empresa líder no ramo de garantia no Brasil, o PL traz pontos “não pacificados” pelo mercado, como a obrigatoriedade de a seguradora sempre terminar a obra, sob pena de multa, ao invés de pagar a indenização pelo restante do projeto. O texto ainda delega à seguradora a função de fiscalizar e auditar a obra.

“Não é função da seguradora realizar auditoria ou assumir responsabilidades trabalhistas e cíveis de uma empresa para quem oferece garantia de uma obra”, afirmou à reportagem João Géó Neto.

Confira a matéria na íntegra em <http://www.valor.com.br/financas/5410113/nova-lei-de-licitacoes-e-um-divisor-de-aguas-para-seguro-garantia>.

Segs <http://www.segs.com.br/seguros/113660-presidente-da-pottencial-assinala-contrapontos-na-nova-lei-de-licitacoes>

Presidente de la Pottencial señala contrapuntos en la nueva Ley de Licitaciones

El presidente de Pottencial Seguradora, João Géó Neto, fue uno de los ejecutivos del sector oídos por el Valor Económico sobre la Nueva Ley de Licitaciones. En materia publicada el 27 de marzo, el diario destacó que “los jugadores que operan con seguro garantía de grandes obras están en compás de espera por la aprobación, aún en 2018, del Proyecto de Ley (PL) 6814/2017”.

Según el reportaje, el texto, que está en tramitación en la Cámara de Diputados, moderniza la Ley de Licitaciones y Contratos (Ley 8.666 / 93) y amplía el nivel de cobertura del seguro para obras de gran volumen.

Para el presidente de Pottencial Seguradora, empresa líder en el rubro de garantía en Brasil, el PL trae puntos “no pacificados” por el mercado, como la obligatoriedad de la aseguradora siempre terminar la obra, bajo pena de multa, en lugar de pagar la indemnización por el resto del proyecto. El texto aún delega a la aseguradora la función de fiscalizar y auditar la obra.

“No es función de la aseguradora realizar auditoría o asumir responsabilidades laborales y civiles de una empresa para quien ofrece garantía de una obra”, afirmó al reporte João Géó Neto.

Consulte el artículo completo en <http://www.valor.com.br/financas/5410113/nova-lei-de-licitacoes-e-um-divisor-de-aguas-para-seguro-garantia>.

**03/05/2018**

**España: Noticia Completa**

Jan Müller, presidente de la Asociación Panamericana de Fianzas (APF): "En Madrid, el foco estará puesto en las perspectivas de las Fianzas y el Seguro de Crédito a nivel mundial",

Quedan ya menos de cuatro días para que comience en Madrid la XXX Asamblea de la Asociación Panamericana de Fianzas. Como en ediciones previas, el foro se abrirá con un cóctel de bienvenida, en la tarde del próximo domingo, que permitirá el primer intercambio de experiencias de los aproximadamente 300 asistentes, representantes de casi todos los mercados de América Latina y Europa, así como de Asia, entre ellos China. Será el preámbulo de un programa científico lleno de atractivos, tanto por los temas a abordar como por el nivel de los ponentes de los mismos, que se desarrollará entre el lunes y el miércoles.

En esta entrevista, el presidente de la APF, Jan Müller, explica las razones de la elección de Madrid como sede ("España es uno de los mercados más importantes para nuestras líneas de negocios y mantiene sólidos vínculos comerciales con Latinoamérica"), los retos del mercado latinoamericano de Fianzas (destacando dos cuestiones: "el aumento de la inflación y un nivel de inversión pública que, en algunos países, sigue siendo bajo si se lo compara con años anteriores") y hace balance de sus dos años en el cargo, en el que, reconoce, ha centrado su gestión en un claro objetivo: mejorar de manera perceptible el servicio a los miembros con un menor costo.

'BDSAL'.- ¿Cuáles son los "platos fuertes" sobre los que versará la XXX Asamblea de la APF-PASA de Madrid?

JAN MÜLLER.- La Asociación Panamericana de Fianzas es una entidad de carácter internacional que hoy reúne a más de cien compañías que operan en Fianzas y seguro de Crédito de más de treinta países. Fue fundada en 1972 por un grupo de afianzadoras latinoamericanas. Con el tiempo, ha expandido sus actividades y hoy representa a compañías especializadas en seguros y reaseguros no solo de América Latina, sino también de Europa, América del Norte y Asia. Para responder a los intereses de sus miembros, ofrece, en su Asamblea Anual, una plataforma para presentar y debatir los temas de mayor actualidad del sector. Por lo general, la intención es ofrecer un conjunto equilibrado de cuestiones del mercado latinoamericano, por un lado, y novedades del ámbito mundial, por el otro.

Este año, en el encuentro de Madrid el foco estará puesto en las perspectivas a futuro de las Fianzas y el seguro de Crédito a nivel mundial, en un momento en que los países muestran una moderada recuperación desde el punto de vista económico, aunque en el aspecto geopolítico se percibe cierta inestabilidad. Además del panorama sobre las tendencias en diversas regiones, se pondrá el acento en las novedades del sector en España, el país anfitrión, así como en América Latina. En ese sentido, se hará

referencia a nuevos productos y se expondrá la experiencia de contratistas españoles que operan tanto en España como en Latinoamérica.

Junto con una actualización sobre las tendencias y novedades que se observan en los mercados ya establecidos, siempre buscamos informar acerca de los mercados donde nuestros productos están aún en su etapa inicial. En esta ocasión, se hablará sobre la actividad afianzadora en China, un país donde la fianza es relativamente nueva dentro del ámbito asegurador.

Asimismo, se presentarán las novedades en cuanto al marco regulatorio y jurídico que rige nuestra industria. En esta oportunidad, se hará referencia a "Chapter 11", un capítulo de la ley de quiebras de los Estados Unidos. Dado que las situaciones de insolvencia o similares representan un importante disparador para la protección que ofrece nuestra industria, el "Capítulo 11", que permite a las empresas reorganizarse mientras se mantiene activo el negocio y se paga a los acreedores, constituye un tema de suma relevancia.

Por último, pero no por ello menos importante, los comités de trabajo de la APF presentarán sus informes sobre las actividades desarrolladas en el año y sus proyectos para el próximo período. Cabe destacar que los oradores y los integrantes de paneles y mesas redondas son altos ejecutivos de nuestro sector.

'BDSAL.'- ¿Por qué han elegido la capital española para la convocatoria?

JAN MÜLLER.- Cada dos o tres años, la Asamblea se lleva a cabo fuera de América Latina. En esta ocasión, hemos escogido la ciudad de Madrid porque España es uno de los mercados más importantes para nuestras líneas de negocios y mantiene sólidos vínculos comerciales con Latinoamérica. Asimismo, ofrece muchas ventajas en cuanto a logística y resulta de fácil acceso desde todos los puntos del planeta. ¡Sin olvidar que Madrid es una ciudad muy bonita!

#### RETOS DEL MERCADO DE FIANZAS

'BDSAL.'- ¿Qué retos principales debe afrontar el mercado latinoamericano de Fianzas?

JAN MÜLLER.- En las últimas décadas, el negocio tuvo en general un desarrollo muy bueno, con resultados positivos. No obstante, la caída de los precios de los commodities a nivel mundial, junto con algunas circunstancias complicadas en el campo político, han causado una desaceleración en el ritmo de crecimiento de los últimos dos o tres años. Hoy en día, tras cierta consolidación y la aplicación de reformas de índole económica y política, sumadas a una suba en el precio de los commodities, la actividad económica está repuntando nuevamente. Como resultado de ello, retornan las inversiones y aumenta la demanda de los productos de fianza.

De acuerdo con este panorama, se podría esperar en 2018, para toda la región de Latinoamérica, un moderado aumento de las primas del orden de un dígito. Pese a estas perspectivas favorables, algunos mercados seguirán enfrentando situaciones complicadas. En este sentido, se pueden mencionar dos cuestiones importantes: el

aumento de la inflación y un nivel de inversión pública que, en algunos países, sigue siendo bajo si se lo compara con años anteriores.

'BDSAL.'- ¿Se está adaptando el mercado a los profundos cambios que se están registrando en la demanda con productos adecuados? ¿De qué manera se innova?

JAN MÜLLER.- Si se observan los requerimientos del mercado y la demanda de los clientes, podemos decir que, sin duda, algunas necesidades están cambiando, pero otras se mantienen prácticamente igual. Por ejemplo, la seguridad financiera, la confiabilidad y la orientación al cliente siempre han sido factores clave y es muy probable que sigan siendo esenciales para los socios comerciales en nuestros mercados. Hay otras demandas que sin duda se están acentuando, por ejemplo, la expectativa de los clientes en cuanto a contar con procesos ágiles y rápidos, y con un completo y eficaz clausulado en la póliza de seguro y reaseguro. En este aspecto, la industria se muestra muy activa y trabaja en diversas iniciativas que apuntan a mejorar la calidad y eficiencia de nuestros productos con la ayuda de la digitalización de procesos.

#### BALANCE DE DOS AÑOS DE GESTIÓN

'BDSAL.'- ¿Qué balance puede hacer de su mandato como presidente de la APF en estos dos años que ahora se cumplen?

JAN MÜLLER.- Nuestro objetivo fue, en gran medida, mejorar de manera perceptible el servicio a los miembros con un menor costo. Uno de los principales proyectos consistió en ampliar y optimizar la oferta de capacitación que brinda la Escuela PASA, la cual ofrece cursos sobre temas de fianzas y seguro de crédito en forma de talleres presenciales y también con el formato a distancia o e-learning. Además, constantemente tratamos de mejorar el nivel de nuestras conferencias eligiendo temas de suma actualidad y adaptando el estilo de las presentaciones a las necesidades presentes. Como punto de partida para alcanzar estos objetivos, hemos fortalecido la estructura de nuestros comités de trabajo, los cuales analizan temas de fianzas, seguro de crédito, formación y asuntos legales.

Esta decisión también contribuyó a estrechar la relación de la APF con otras asociaciones: en cuanto a las fianzas, la APF es hoy miembro de la International Surety Association (ISA), lo cual seguramente nos ayudará a difundir nuestros productos y las novedades destacadas del mercado fuera de Latinoamérica; respecto al seguro de crédito, hemos fortalecido nuestro vínculo con ALASECE –una asociación que fomenta este producto en América Latina– mediante la incorporación en nuestro Comité de Crédito de un representante de dicha entidad como miembro permanente. Asimismo, el creciente interés en nuestra Asociación por parte de aseguradoras de todo el mundo, un número cada vez mayor de asistentes a la Escuela PASA y el aumento en la cantidad de participantes en nuestros eventos nos impulsan a encaminarnos hacia el futuro siguiendo el camino que he mencionado.

Inese <https://www.inese.es/noticias/fabio-rossi-ceo-de-zurich-argentina-el-seguro-tiene-mucho-por-crecer-en-el-pais>

---

**Boletín No. 4153**  
**04/05/2018**

**Brasil: Noticia Completa**

Projeto destina R\$ 1,1 bi para garantia à exportação

O governo enviou ao Congresso Nacional um projeto reforçando em R\$ 1,16 bilhão a dotação para o Fundo de Garantia à Exportação (FGE). O projeto de crédito suplementar (PLN) 8/18 prevê, como fonte de compensação, o corte, em igual valor, de recursos para o programa do seguro-desemprego.

Criado pela Lei 9.818/99, o FGE é um fundo vinculado ao Ministério da Fazenda que tem como finalidade cobrir o aval da União nas operações de Seguro de Crédito à Exportação (SCE). O SCE fornece seguro às exportações brasileiras contra os riscos comerciais e políticos, entre outros. O exportador que tiver o seguro com garantia da União recebe os recursos do FGE caso o importador estrangeiro não honre seus compromissos.

O cancelamento de recursos do seguro-desemprego, segundo o governo, não afetará a execução do programa social, "uma vez que o remanejamento foi decidido com base em projeções de sua possibilidade de dispêndio" até o final do ano. A compensação evita que o crédito adicional ao FGE afete a meta de resultado primário de 2018, que é um déficit de R\$ 159 bilhões. Também impede que o limite da despesa primária deste ano seja alterado, como determina a emenda que criou o teto dos gastos públicos (Emenda Constitucional 96).

O PLN 8/18 será analisado na Comissão Mista de Orçamento. Depois segue para votação no plenário do Congresso Nacional (sessão conjunta de deputados e senadores).

Segs <http://www.segs.com.br/seguros/114020-projeto-destina-r-1-1-bi-para-garantia-a-exportacao>

Proyecto destina R \$ 1,1 billones para garantía a la exportación

El gobierno envió al Congreso Nacional un proyecto reforzando en R \$ 1,16 billones la dotación para el Fondo de Garantía a la Exportación (FGE). El proyecto de crédito suplementario (PLN) 8/18 prevé, como fuente de compensación, el recorte, en igual valor, de recursos para el programa del seguro de desempleo.

Creado por la ley 9.818/99, el FGE es un fondo vinculado al Ministerio de Hacienda que tiene como finalidad cubrir el aval de la Unión en las operaciones de Seguro de Crédito a la Exportación (SCE).

El SCE proporciona seguro a las exportaciones brasileñas contra los riesgos comerciales y políticos, entre otros. El exportador que tenga el seguro con garantía de



la Unión recibe los recursos del FGE si el importador extranjero no cumple con sus compromisos.

La cancelación de recursos del seguro de desempleo, según el gobierno, no afectará a la ejecución del programa social, "una vez que el reajuste fue decidido sobre la base de proyecciones de su posibilidad de gasto" hasta el final del año. La compensación evita que el crédito adicional al FGE afecte la meta de resultado primario de 2018, que es un déficit de R \$ 159 mil millones. También impide que el límite del gasto primario de este año sea alterado, como determina la enmienda que creó el techo de los gastos públicos (Enmienda Constitucional 96).

El PLN 8/18 se examinará en la Comisión mixta de presupuesto. Después sigue para votación en el plenario del Congreso Nacional (sesión conjunta de diputados y senadores).

---

**Boletín No. 4153**  
**04/05/2018**

**Ecuador: Noticia Completa**

**Baja Mercado de Seguros para el Ramo Fianzas y Crédito**

El mercado de Seguros de Ecuador para el Ramo Fianzas y Crédito finalizó el mes de Marzo 2018 12ms con un monto en la cuenta de Primas Emitidas de USD 91,9 millones, que comparado con el mes de Diciembre 2017 significó una baja de USD 2,6 millones (2,7%).

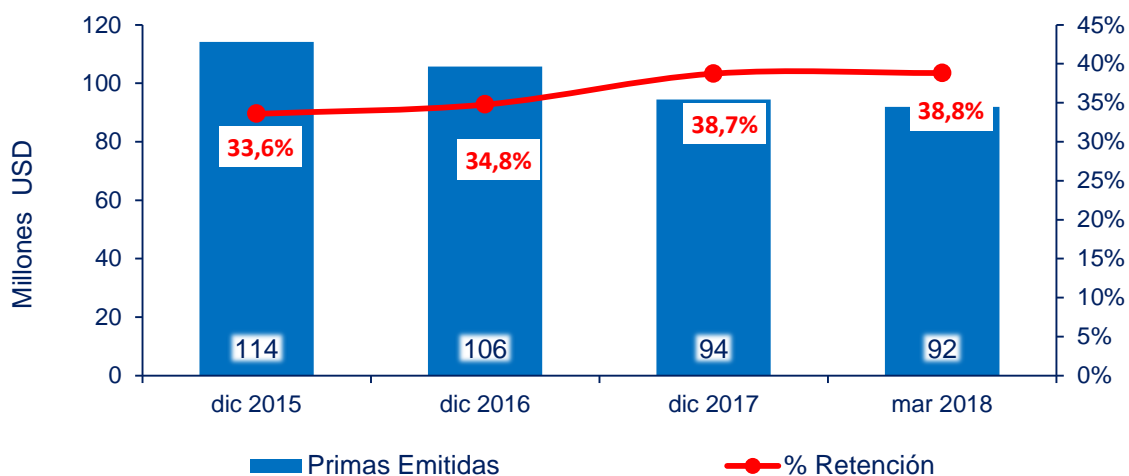
La cuenta de Primas Retenidas pasó de USD 36,6 en Diciembre 2017 a USD 35,7 millones en Marzo 2018 12ms, por lo que el porcentaje de retención pasó de 38,7% a 38,8% en los respectivos perdidos.

La participación de este ramo en la Cartera de Seguros Total pasó de 5,8% a 5,6%.  
Los grupos con mayor valor de Primas Emitidas:

Grupo Económico	PRIMAS EMITIDAS						
	mar 2018			2017-2018	dic 2017		
	Rank.	Valor	Part.		Rank.	Valor	Part.
	(miles USD)				(miles USD)		
CONFIANZA	1	27.363	29,8%	-5,0%	1	28.807	30,5%
EQUINOCCIAL	2	16.449	17,9%	8,1%	2	15.210	16,1%
ORIENTE	3	13.898	15,1%	-7,8%	3	15.073	16,0%
ASUR	4	8.500	9,2%	3,7%	4	8.200	8,7%

COFACE	5	4.971	5,4%	4,1%	5	4.773	5,1%
TOPSEG	6	3.717	4,0%	-16,6%	6	4.457	4,7%
LATINA	7	3.006	3,3%	2,2%	7	2.942	3,1%
COLON	8	1.992	2,2%	-7,4%	8	2.151	2,3%
UNIDOS	9	1.817	2,0%	-13,3%	9	2.096	2,2%
AIG	10	1.406	1,5%	-8,4%	10	1.535	1,6%
<b>TOTAL SELECCIONADO</b>		<b>83.119</b>	<b>90,4%</b>	<b>-2,5%</b>		<b>85.244</b>	<b>90,2%</b>
<b>TOTAL NO SELECCIONAD</b>		<b>8.821</b>	<b>9,6%</b>	<b>-4,6%</b>		<b>9.250</b>	<b>9,8%</b>
<b>TOTAL DE MERCADO</b>		<b>91.940</b>	<b>100,0%</b>	<b>-2,7%</b>		<b>94.494</b>	<b>100,0%</b>

Primas Emitidas:



**Boletín No. 4153**

**04/05/2018**

**España: Noticia Completa**

Madrid acoge la cumbre de la Asociación Panamericana de Fianzas

Más de 300 miembros de las distintas aseguradoras y reaseguradoras de crédito y caución de todo el mundo acudirán a la Asamblea General de la Asociación Panamericana de Fianzas.

Madrid acogerá en los próximos días la XXX Asamblea General de la Asociación Panamericana de Fianzas, donde se espera la asistencia de más de 300 miembros de distintas aseguradoras y reaseguradoras de crédito y de caución de todo el mundo. La Asociación Panamericana de Fianzas, de la que forma parte Crédito y Caución desde sus inicios, fue fundada en 1972 por un grupo de aseguradoras que operaban en el continente americano. Hoy, con miembros en 35 países de tres continentes, es uno de los principales foros del mercado mundial de seguros y reaseguros del ramo de crédito y de caución.

El CEO de Atradius, Isidoro Unda, participará como orador en la mesa principal sobre 'el futuro del seguro de crédito y de las fianzas' en la que los líderes de las compañías más importantes del mercado mundial compartirán su visión sobre las expectativas, desafíos y perspectivas de crecimiento que afronta el mercado mundial de estos seguros, básicos para asegurar el tráfico mercantil.

El director regional en Portugal y Brasil, Paulo Morais, participará en la mesa complementaria sobre 'la situación actual del seguro de crédito', en la que se abordará la situación actual de los mercados, el impacto de la innovación tecnológica en los procesos internos de las compañías y las tendencias en nuevos productos y desarrollos integrales de gestión del riesgo comercial.

En el Salón del Gourmet

Por otra parte, Crédito y Caución estará presente en Salón del Gourmet, el principal evento europeo dedicado al mercado de las delicatessen en el que las mejores empresas agroalimentarias exponen los productos más innovadores y vanguardistas de la gastronomía global a más de 90.000 visitantes profesionales procedentes de todo el mundo.

Nueva web de twecos

Finalmente, el proyecto #twecos ya tiene página web: [twecos.com](http://twecos.com) es la referencia del proyecto de Crédito y Caución para conocer el contenido más relevante de los influencers económicos en Twitter. La iniciativa #twecos, una contracción de twitter y economía, que actualiza cada año las cuentas personales de Twitter más influyentes en términos de economía y finanzas, detectó en su última oleada 23 economistas,

docentes, periodistas o traders con una fuerte marca personal que se apoyan en la difusión a través de sus perfiles en Twitter de contenidos económicos.

ADN del Seguro <https://www.adndelseguro.com/es/actualidad/latinoamerica/madrid-acoge-la-cumbre-de-la-asociacion-panamericana-de-fianzas>

---

**Boletín No. 4153**  
**04/05/2018**

**España: Noticia Completa**

Caución se dirige hacia un año récord

Aprovechando la recuperación económica, Caución busca su despegue definitivo. Y parece que lo conseguirá en este 2018. "Esperamos que el ramo registre unas buenas cifras de crecimiento durante este año debido, principalmente, al incremento de la licitación pública y a la positiva evolución del mercado inmobiliario. De hecho, si vemos las cifras de crecimiento recientemente publicadas, a febrero de 2018, el mercado está creciendo un 35%", subraya Juan José Montes, director corporativo de Caución de Solunion.

Francisco Juárez, director de Caución de Markel International, también se muestra optimista, vaticinando que el ramo puede acabar el ejercicio batiendo un récord de recaudación: "2018, probablemente, será el mejor año en primas –y esperamos que también sea en resultados– del ramo de Caución en toda la década". Y argumenta: "A pesar de que la licitación pública sigue sin remontar, Caución ha sabido adaptarse y suscribir diferentes productos y riesgos, ha diversificado la cartera y ya no depende de la caución técnica como fuente principal de primas, circunstancia que marcaba todo el sector de Caución previo a la crisis".

Y coincide Cristian Mateos, senior underwriter & partner de Iberian Insurance, que estima que Caución experimentará un "crecimiento progresivo" impulsado principalmente "por el sector de la construcción y de las renovables". Y explica: "El primero crecerá más en la obra privada/residencial y cabe recordar que el seguro de afianzamiento de cantidades entregadas a cuenta se encuadra dentro de la caución; por tanto, esto hará que el ramo crezca, a no ser que los bancos sigan flexibilizando su postura y este negocio vaya para ellos y no para el seguro. En cuanto a las renovables, se siguen solicitando puntos de conexión de nuevos proyectos y aquí el sector asegurador sí es muy activo".

Fin a la tendencia bajista

Si finalmente se produce el ansiado crecimiento, se romperá la tendencia a la baja de los dos últimos años. En 2017, el ramo de Caución experimentó una caída en primas del 2,58%, hasta 60,5 millones. Sin duda, un dato negativo. Pero no tanto si se compara con el registrado en 2016, cuando la recaudación descendió nada menos que un -27,38% (60,2 millones).

¿Por qué se produjo esa caída tan pronunciada? ¿Puede volver a repetirse? "En el año 2016, se emitieron algunas operaciones no recurrentes de gran importe que distorsionaron las cifras, cosa que no ocurrió en 2017, cuando se volvió a niveles normales para el ramo", expone Juan José Montes (Solunion). También influyó, por irrepitable, el excelente comportamiento que tuvo el ramo en 2015, cuando creció un 40,48% (85,5 millones). "En 2015, se computaron operaciones internacionales de Caución muy relevantes y atípicas, que hicieron subir el total de primas del ramo por encima de lo habitual en años precedentes y posteriores, pero realmente el volumen de primas de los últimos años ha sido muy constante", detalla Francisco Juárez (Markel).

Cristian Mateos (Iberian Insurance) enumera otros factores que contribuyeron a amortiguar la caída entre 2016 y 2017: "La recuperación del sector de la construcción ha sido muy importante. No tanto por los escasos contratos de infraestructura que están sacando las Administraciones Públicas, sino por el movimiento que existen en la pequeña obra de organismos municipales o provinciales. Igualmente, han ayudado las subastas en el sector eléctrico celebradas en 2017, que se traduce en un aumento de la emisión de los seguros de Caución para las propias subastas y puntos de enganche". En su opinión, el ramo también se ha visto favorecido por la internacionalización de las empresas españolas y el buen hacer de mediadores, aseguradoras y agencias de suscripción: "El seguro de Caución, que sigue siendo un gran desconocido, está teniendo cada vez más repercusión y, por ende, un incremento de primas".

#### Ratio combinado estable

Además de experimentar una fuerte disminución en primas en los últimos años, Caución también vio cómo se deterioraba su ratio combinado a pasos agigantados. En el tercer trimestre de 2017 –últimos datos publicados por la DGSFP–, su ratio combinado aumentaba 18,75 puntos respecto al trimestre anterior, situándose en el 86,28%, y 42,25 puntos en relación al mismo periodo de 2016. Sin embargo, esta trayectoria no preocupa en el sector. De hecho, Juan José Montes (Solunion) revela que mejoró considerablemente al cierre del ejercicio: "A final de 2017, se situó en el 51,2%, según la información de la que disponemos". Y achaca el empeoramiento producido "a una situación coyuntural".

En la misma línea se pronuncia Francisco Juárez (Markel): "No preocupa un remonte de la siniestralidad del producto de Caución en España de forma global, aunque siempre es posible que un solo siniestro de alta intensidad haga variar la siniestralidad de todo el ramo, pero siempre como caso puntual". Y Cristian Mateos (Iberian Insurance) ofrece otra lectura de por qué pudo incrementarse el ratio combinado: "No tenemos conocimiento de la causa, pero lo que es cierto es que siguen apareciendo concursos de acreedores que no acaban en acuerdos y, cómo no, para ciertos riesgos esto supone la ejecución del seguro de Caución de forma inmediata por incumplimiento del contrato".

#### Muchos retos que afrontar

Aunque se alcance el esperado crecimiento, el sector no podrá bajar los brazos ni un segundo ya que Caución tiene numerosos retos por delante. Cristian Mateos (Iberian

Insurance) cita tres grandes riesgos: una nueva burbuja inmobiliaria –en torno al año 2022–, de la que sólo "sobrevivirán" quienes "hayan hecho las cosas de la forma más diligente posible"; la escasa cooperación del Estado en materia de energías renovables, motivo por el que "Reino Unido o Alemania tienen desarrollados más megavatios"; y la banca, que es posible que siga reduciendo sus tasas "con el fin de dar más capacidad en avales".

Francisco Juárez (Markel) también apunta a los bancos: "El riesgo principal del producto de Caución es, ahora y también lo era anteriormente, la corta cuota del mercado de garantías que se asume con respecto a los avales bancarios". Y advierte del "oportunismo de ciertos actores del sector que han entrado en el mercado y, en algunos casos ya han salido, con la perspectiva de hacer caja rápida pero sin pretensión de continuidad". En este sentido, lamenta que "son ya varias las operaciones de Caución las que se han quedado paradas por la pérdida de respaldo a los riesgos suscritos, circunstancia que nos perjudica a todos y daña muy injustamente la reputación de un sector tan profesional como es el de Caución en España".

Y Juan José Montes (Solunion) no se olvida de otro gran reto a tener en cuenta: "Adaptarnos a las necesidades de nuestros clientes, que requieren mayores capacidades en mercados internacionales con estructuras cada vez más complejas".

Grupo Aseguranza <https://www.grupoaseguranza.com/noticias-de-seguros/caucion-dirige-hacia-ano-record>