

**Boletín Semanal PASA No. 431**  
**Noticias Completas**  
**(Semana del 04 al 08 de junio de 2018)**

**Boletín No. 4175**  
**05/06/2018**

**Guatemala: Noticia Completa**

Mercado de Seguros en el Ramo de Fianzas subió 7%.

El Ramo de Fianzas del Mercado Asegurador de Guatemala (Afianzadoras + Aseguradoras) finalizó el mes de Abril 2018 en cifras 12 meses, con un monto en la cuenta de Primas Emitidas de USD 38,9 millones, que comparado con el mes de Diciembre 2017 significó un aumento de USD 2,46 millones (6,77%).

La cuenta de Primas Retenidas bajó de USD 22,47 millones en Diciembre 2017 a USD 22,33 millones en Abril 2018, por lo que el porcentaje de retención pasó de 61,72% a 57,46%.

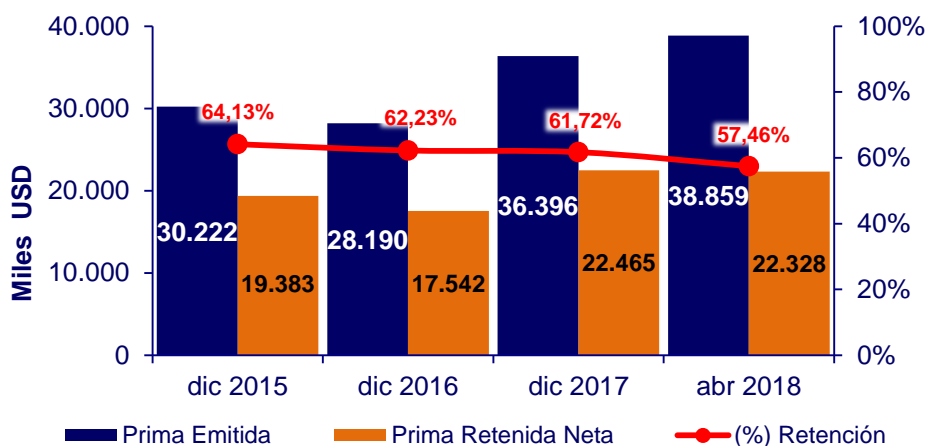
El tipo de cambio promedio anual paso de 7,35 a 7,39 Quetzales por dólar en los períodos respectivos.

Los 10 Grupos con mayor valor de Primas Emitidas (Fianzas).

Grupo	PRIMAS EMITIDAS						
	Abril 2018				Diciembre 2017		
	Rank.	Valor Miles USD	Part.	Δ (dic 2017)	Rank.	Valor Miles USD	Part.
G Y T	1	15.189	39,1%	15,7%	1	13.129	36,1%
UNIVERSALES	2	5.123	13,2%	-0,6%	2	5.156	14,2%
CHN	3	4.380	11,3%	-0,8%	3	4.415	12,1%
GENERAL	4	4.133	10,6%	4,2%	4	3.968	10,9%
ROBLE	5	2.700	6,9%	0,7%	5	2.681	7,4%
RURAL	6	1.655	4,3%	12,9%	7	1.465	4,0%
SOLIDARIA	7	1.575	4,1%	1,6%	6	1.551	4,3%
FICOHSA	8	1.124	2,9%	38,2%	8	814	2,2%
SURA	9	1.068	2,7%	62,6%	9	657	1,8%

CONFIANZA	10	584	1,5%	-3,4%	10	605	1,7%
<b>TOTAL SELECCIONADO</b>		<b>37.530</b>	<b>96,6%</b>	<b>9,0%</b>		<b>34.440</b>	<b>94,6%</b>
<b>TOTAL NO SELECCIONADO</b>		<b>1.328</b>	<b>3,4%</b>	<b>32,1%</b>		<b>1.956</b>	<b>5,4%</b>
<b>TOTAL DE MERCADO</b>		<b>38.859</b>	<b>100,0%</b>	<b>6,8%</b>		<b>36.396</b>	<b>100,0%</b>

Primas Emitidas (Fianzas):



LatinoInsurance On Line <http://www.latinoinurance.com>

**Boletín No. 4175**  
**05/06/2018**

**Colombia: Noticia Completa**

Mercado de Seguros en el Ramo de Fianzas subió 4%

El Ramo de Fianzas del Mercado Asegurador colombiano finalizó el mes de Marzo 2018, en cifras 12 meses, con un monto en la cuenta de Primas Emitidas de USD 281,3 millones, que comparado con el mes de Diciembre 2017 significó un aumento de USD 11,98 millones (4,45%).

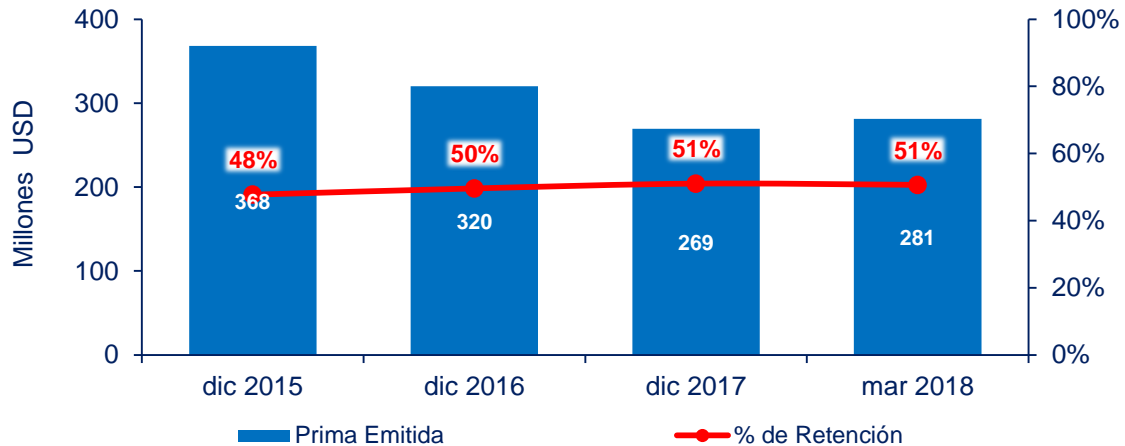
La cuenta de Primas Retenidas subió de USD 137 millones en Diciembre 2017 a USD 142 millones en Marzo 2018, sin embargo el porcentaje de retención pasó de 51,03% a 50,66%.

El tipo de cambio pasó de 2.957,52 a 2.826,85 Pesos por dólar en los períodos respectivos.

Los 10 Grupos con mayor valor de Primas Emitidas (Fianzas).

Grupo	PRIMAS EMITIDAS						
	Marzo 2018				Diciembre 2017		
	Rank.	Valor	Part.	Δ (dic 2017)	Rank.	Valor	Part.
ESTADO	1	57.540	20,5%	5,8%	1	54.369	20,2%
SWISS CORP	2	40.808	14,5%	-1,3%	2	41.326	15,3%
SURAMERICANA	3	29.118	10,4%	0,9%	3	28.862	10,7%
BOLIVAR-DAVIVIENDA	4	22.550	8,0%	0,6%	4	22.422	8,3%
MUNDIAL	5	17.857	6,3%	11,2%	6	16.063	6,0%
LIBERTY	6	15.743	5,6%	-6,1%	5	16.758	6,2%
SOLUNION	7	14.209	5,1%	4,6%	7	13.578	5,0%
NACIONAL	8	13.408	4,8%	26,5%	8	10.596	3,9%
SOLIDARIA	9	10.273	3,7%	0,4%	9	10.230	3,8%
SEGUREXPO	10	8.496	3,0%	2,2%	10	8.313	3,1%
<b>TOTAL SELECCIONADO</b>		<b>230.002</b>	<b>81,8%</b>	<b>3,4%</b>		<b>222.516</b>	<b>82,6%</b>
<b>TOTAL NO SELECCIONADO</b>		<b>51.271</b>	<b>18,2%</b>	<b>9,6%</b>		<b>46.775</b>	<b>17,4%</b>
<b>TOTAL DE MERCADO</b>		<b>281.272</b>	<b>100,0%</b>	<b>4,4%</b>		<b>269.291</b>	<b>100,0%</b>

Primas Emitidas (Fianzas):



LatinoInsurance On Line <http://www.latinoinurance.com>

---

**Boletín No. 4175**  
**05/06/2018**

**Brasil: Noticia Completa**

Empresas poderão emitir suas próprias apólices de Seguro Garantia para Depósito Recursal

A emissão de apólices judiciais na sistemática comum leva até 48 horas, contudo para emissão de depósitos recursais a ferramenta concluirá a emissão em poucos minutos. "Normalmente o cliente nos envia a solicitação para análise e subscrição, contudo por se tratar de um objeto padrão e com grande frequência de emissão, esta sistemática ficaria inviável operacionalmente, o que nos fez desenvolver uma metodologia mais eficaz para estas demandas", diz Daniela Durán, gerente de Produtos Financeiros da Aon.

Esse prazo já era considerado bastante rápido. Mas com a inclusão do Seguro Garantia Judicial na CLT, a Aon prevê um aumento de demanda que não seria suportado pelo antigo processo. "Como o ticket médio é baixo e o volume é enorme, nós procuramos uma seguradora parceira interessada no desenvolvimento de uma ferramenta que viabilizasse a emissão dentro do cliente, pulando assim uma etapa no fluxo de solicitações", comenta Daniela Durán.

A executiva diz que o sistema é muito simples e intuitivo. "O cliente já vai saber antecipadamente qual é o valor do prêmio para cada garantia. O jurídico da empresa vai precisar apenas selecionar o tipo de depósito e preencher alguns poucos dados antes de emitir a apólice", explica.

Os clientes terão um limite pré-aprovado (através de consulta previa), que poderá ser aumentado de acordo com suas demandas.

Uma outra vantagem operacional, é que a cobrança poderá ser feita em boletos mensais, de forma semelhante a uma averbação. "Se nós fossemos gerar um boleto para cada apólice, o volume de boletos para pagar seria muito alto. Por isso, reuniremos todas as emissões do cliente no mês e poderemos gerar apenas um boleto no período", detalha Durán.

De acordo com a executiva da Aon, a procura por esse tipo de produto é muito grande e muitos clientes já estão operando com a plataforma. "A demanda é espontânea. Estamos sendo procurados por muitos clientes. A Reforma Trabalhista incluiu o Seguro Garantia Judicial na CLT e nossa expectativa é que o número de emissão de apólices de Seguro Garantia Judicial tenha um aumento de 300% nos próximos 2 anos", conclui Daniela Durán.

Paraiba Total <http://www.paraibatotal.com.br/noticias/2018/06/04/93386-empresas-poderao-emitir-suas-proprias-apolices-de-seguro-garantia-para-deposito-recursal>

Las empresas pueden emitir sus propias pólizas de seguro de garantía para el depósito recursal

La emisión de pólizas judiciales en la sistemática común lleva hasta 48 horas, sin embargo para emisión de depósitos recursales la herramienta concluirá la emisión en pocos minutos. "Normalmente el cliente nos envía la solicitud para análisis y suscripción, sin embargo por tratarse de un objeto estándar y con gran frecuencia de emisión, esta sistemática quedaría inviable operacionalmente, lo que nos hizo desarrollar una metodología más eficaz para estas demandas", dice Daniela Durán, gerente de Productos Financieros de Aon.

Este plazo ya se consideraba bastante rápido. Pero con la inclusión del Seguro de Garantía Judicial en la CLT, Aon prevé un aumento de la demanda que no sería soportado por el antiguo proceso. "Como el ticket medio es bajo y el volumen es enorme, buscamos a una aseguradora asociada interesada en el desarrollo de una herramienta que viabilizara la emisión dentro del cliente, saltando así una etapa en el flujo de solicitudes", comenta Daniela Durán.

La ejecutiva dice que el sistema es muy simple e intuitivo. "El cliente ya sabrá por adelantado cuál es el valor de la prima para cada garantía. El jurídico de la empresa sólo tendrá que seleccionar el tipo de depósito y llenar unos pocos datos antes de emitir la póliza", explica.

Los clientes tendrán un límite pre-aprobado (a través de consulta previa), que podrá ser aumentado de acuerdo con sus demandas.

Otra ventaja operativa, es que el cobro podrá ser hecho en boletos mensuales, de forma semejante a una anotación. "Si nosotros generamos un boleto para cada póliza, el volumen de boletos para pagar sería muy alto, por lo que reunimos todas las emisiones del cliente en el mes y podremos generar sólo un boleto en el período", detalla Durán.

De acuerdo con la ejecutiva de Aon, la demanda de este tipo de producto es muy grande y muchos clientes ya están operando con la plataforma. "La demanda es espontánea, estamos siendo buscados por muchos clientes. La Reforma Laboral incluyó el Seguro Garantía Judicial en la CLT y nuestra expectativa es que el número de emisión de pólizas de Seguro de Garantía Judicial tenga un aumento del 300% en los próximos 2 años", concluye Daniela Durán.

---

**Boletín No. 4175**  
**05/06/2018**

**Brasil: Noticia Completa**

Seguradora consolida liderança no ramo Garantia

Dados oficiais da Superintendência de Seguros Privados (Susep) indicam que a Pottencial consolidou a sua posição de líder no ranking das companhias que operam no ramo garantia.

O volume de prêmios registrado pela Pottencial de janeiro a abril somou R\$ 159,4 milhões, com incremento da ordem de 57,6% em comparação aos quatro primeiros meses do ano passado.

Com isso, de acordo com a Susep, o market share da Pottencial atingiu 19,8% da receita global apurada nesse segmento. Nos quatro primeiros meses de 2017, esse percentual ficou em 13,2%.

Esse desempenho expressivo fez com que a fatia de mercado mantida pela Pottencial ficasse bem acima da segunda colocada, que estacionou em 12,6%.

Já a terceira colocada registrou um percentual de 11,7%, enquanto a quarta desse ranking, computou 8,1%; a quinta, 6,4%; e a sexta, 5,6%.

Vale destacar ainda que o market share apurado pela líder Pottencial no acumulado de janeiro a abril foi maior que a soma dos percentuais das companhias colocadas de sétima a décima posição (17,3%, no total).

Além disso, os percentuais somados de todas as demais seguradoras colocadas abaixo da décima posição (18,5%) também ficaram abaixo daquele registrado pela Pottencial nesse importante ramo do mercado de seguros.

Segs <https://www.segs.com.br/seguros/118760-seguradora-consolida-lideranca-no-ramo-garantia>

Aseguradora consolida liderazgo en el ramo Garantía

Los datos oficiales de la Superintendencia de Seguros Privados (Susep) indican que Pottencial consolidó su posición de líder en el ranking de las compañías que operan en el ramo garantía.

El volumen de primas registrado por Pottencial de enero a abril sumó R \$ 159,4 millones, con un incremento del orden del 57,6% en comparación a los cuatro primeros meses del año pasado.

Con ello, de acuerdo con Susep, el market share de Pottencial alcanzó el 19,8% del ingreso global neto en ese segmento. En los cuatro primeros meses de 2017, ese porcentaje se situó en el 13,2%.

Este desempeño expresivo hizo que la cuota de mercado mantenida por Pottencial quedase bien por encima de la segunda colocada, que estacionó en el 12,6%.

La tercera colocada registró un porcentaje del 11,7%, mientras que la cuarta de ese ranking, computó el 8,1%; la quinta, el 6,4%; y el viernes, el 5,6%.

Es importante destacar que el market share neto de la líder Pottencial en el acumulado de enero a abril fue mayor que la suma de los porcentuales de las compañías colocadas de séptima a décima posición (17,3% en total).

Además, los porcentajes sumados de todas las demás aseguradoras colocadas por debajo de la décima posición (18,5%) también quedaron por debajo de aquel registrado por Pottencial en esa importante rama del mercado de seguros.

---

**Boletín No. 4175**  
**05/06/2018**

**Chile: Noticia Completa**

Feller Rate sube a 'AA' la clasificación de las obligaciones de seguros de Coface Chile

Feller Rate ha subido la clasificación de las obligaciones de seguros de Coface Chile S.A hasta a 'AA'. Las perspectivas de la clasificación se mantienen 'estables'. El alza en la clasificación de la solvencia de seguros de la aseguradora se sustenta en el consistente a pego a los lineamientos corporativos, junto al amplio respaldo patrimonial, de gestión de riesgos y de reaseguro otorgado por su matriz. Su satisfactoria estructura financiera y eficiencia operacional colaboran a mantener una posición competitiva fuerte y sostenida a través del tiempo.

El grupo Coface es experto mundial en seguros de crédito e informes de riesgos. Su amplia presencia internacional y larga trayectoria de negocios le permiten contar con una muy completa base de información de riesgos por países, sectores y asegurados globales.

Conforme a las definiciones y políticas matriciales de la asegurador comercializa exclusivamente seguros de crédito, contando con una cartera diversificada en variados sectores económicos. La posición de mercado es fuerte, sustentada en una sólida y coherente estrategia comercial aplicada a lo largo de su historial. Su solidez operacional es también un factor diferenciador, relevante en una industria muy competitiva.

BDSAL FIDES

---

**Boletín No. 4175**  
**05/06/2018**

**Perú: Noticia Completa**

Mercado de Seguros en ramo Fianzas y Crédito subió 5% en USD

La cuenta de Prima Total del mercado asegurador peruano en el ramo de Fianzas y Crédito, finalizó el mes de Abril 2018 visto 12 meses con un monto de USD 78,71 millones, que comparado con el mes de Diciembre 2017 significó un aumento de USD 3,91 millones (5,23%).

La participación de este ramo en la Cartera de Seguros Total fue de 2,28% promedio.

El valor de Prima Retenida varió de USD 34 a USD 39 millones, por lo que el porcentaje de retención pasó de 44,99% a 49,44%.

El tipo de cambio promedio anual a Abril 2018 12ms fue 3,25 (3,24 Diciembre 2017).

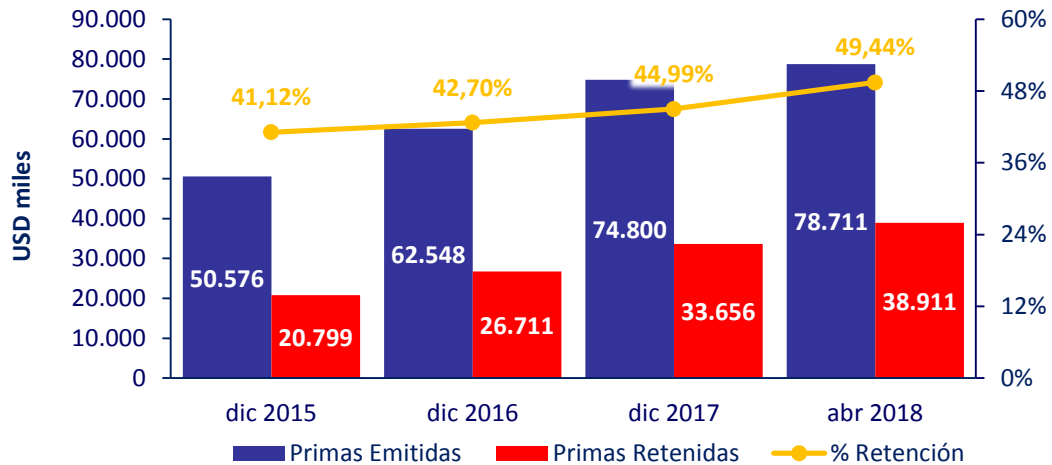
Grupos con mayor valor de Primas Totales (Fianzas y Crédito)



Valores en miles de dólares americanos

Compañía	PRIMAS EMITIDAS						
	abr 2018				dic 2017		
	Ranking	Valor	% Mercado	Δ (dic 2016)	Ranking	Valor	% Mercado
LA POSITIVA	1	17.138	21,8%	15,25%	2	14.870	19,9%
AVLA	2	16.293	20,7%	19,77%	3	13.603	18,2%
INSUR	3	14.407	18,3%	-4,95%	1	15.157	20,3%
SECREX	4	14.028	17,8%	5,00%	4	13.360	17,9%
RIMAC	5	5.300	6,7%	-20,91%	5	6.702	9,0%
CHUBB	6	5.065	6,4%	-4,67%	6	5.313	7,1%
MAPFRE	7	4.110	5,2%	0,50%	7	4.089	5,5%
COFACE	8	2.295	2,9%	40,73%	8	1.631	2,2%
PACIFICO	9	76	0,1%	0,00%	9	76	0,1%
<b>TOTAL DE MERCADO</b>		<b>78.711</b>	<b>100,0%</b>	<b>5,23%</b>		<b>74.800</b>	<b>100,0%</b>

Primas Totales (Fianzas y Crédito): Comportamiento histórico



LatinoInsurance On Line <http://www.latinoinurance.com>

---

**Boletín No. 4176**  
**06/06/2018**

**Brasil: Noticia Completa**

Seguro Garantia, destaque de 2017, deve continuar em alta em 2018

Crescimento de 32% no ano passado foi acima do esperado, mas não deve haver queda

O Sincor – SP, Sindicato dos Corretores de Seguros no Estado de São Paulo, divulgou em sua carta de conjuntura um balanço sobre o setor de seguros no primeiro trimestre deste ano e um recorte específico sobre os desafios para o mercado de Seguro Garantia em 2018.

De maneira geral, no primeiro trimestre a receita de seguros cresceu 5% em comparação com o mesmo período do ano anterior. Já numa análise dos produtos patrimoniais, o sindicato comentou a alta de 32% da receita com seguros garantia. Na análise da entidade, o aumento pode estar relacionado ao período de crise e despesas com garantias judiciais provocadas por ações de corte de custos.

Para Antoine Maleh, diretor da Tailor Insurance, a retomada da economia também pode movimentar esse produto. "A retomada de investimentos pode manter esse mercado aquecido pelas modalidades tradicionais desse seguro, como garantia de fornecedor, aditamento ou retenção de pagamento e até para resguardar investidores que estão apostando em novos projetos", explica Maleh.

O seguro garantia pode ser aplicado a empresas privadas e públicas com a função de garantir que se cumpram obrigações estipuladas em contratos e respaldando o contratante em caso de não cumprimento de cláusulas relacionadas a serviços, fornecimento de recursos, entre outras situações. Também é uma alternativa à fiança bancária.

Dados gerais do seguro garantia

- R\$ 2,5 a 3 bilhões em prêmios por ano
- Média de 25 seguradoras atuantes com faturamento em torno de R\$1 milhão ano
- Taxa de crescimento de 32% na receita em 2017

Segs <https://www.segs.com.br/seguros/118954-seguro-garantia-destaque-de-2017-deve-continuar-em-alta-em-2018>

Seguro de Garantía se destaca en el 2017, y debe continuar en alza en el 2018

El crecimiento del 32% el año pasado fue por encima de lo esperado, pero no debe haber caída

El Sincor - SP, Sindicato de los Corredores de Seguros en el Estado de São Paulo, divulgó en su carta de coyuntura un balance sobre el sector de seguros en el primer trimestre de este año y un recorte específico sobre los desafíos para el mercado de Seguro de Garantía en 2018.

En general, en el primer trimestre los ingresos de seguros crecieron un 5% en comparación con el mismo período del año anterior. En un análisis de los productos patrimoniales, el sindicato comentó el alza del 32% de los ingresos con seguros de garantía. En el análisis de la entidad, el aumento puede estar relacionado al período de crisis y gastos con garantías judiciales provocadas por acciones de corte de costos.

Para Antoine Maleh, director de Tailor Insurance, la reanudación de la economía también puede mover ese producto. "La reanudación de inversiones puede mantener ese mercado animado por las modalidades tradicionales de ese seguro, como garantía de proveedor, aditamento o retención de pago y hasta para resguardar a inversores que están apostando por nuevos proyectos", explica Maleh.

El seguro de garantía puede ser aplicado a empresas privadas y públicas con la función de garantizar que se cumplen obligaciones estipuladas en contratos y respaldando al contratista en caso de incumplimiento de cláusulas relacionadas a servicios, suministro de recursos, entre otras situaciones. También es una alternativa a la fianza bancaria.

Datos generales del seguro de garantía

- R \$ 2,5 a 3 mil millones en premios al año
- Media de 25 aseguradoras actuantes con facturación en torno de R \$ 1 millón de años
- Tasa de crecimiento del 32% en los ingresos en 2017

---

**Boletín No. 4176**  
**06/06/2018**

**México: Noticia Completa**

Aseguradora Assurant busca reforzar su presencia en México

México es el mercado más evolucionado en Latinoamérica para la aseguradora Assurant, la cual tras la compra de la empresa Warranty Group busca reforzar su posición en el país. El director de Assurant para Latinoamérica, Federico Bunge, comentó que "a nivel Latinoamérica, México tiene un papel preponderante sobre todo lo que son las garantías extendidas en autos, es el mercado más desarrollado".

En entrevista con Notimex, dijo que a pesar de un entorno de incertidumbre a nivel internacional, Assurant encontró oportunidad para esta operación global que le permitirá tener mejor posición en ciertos mercados.

La empresa, que como parte de su negocio colabora de forma directa con los fabricantes de autos para otorgar garantías de fábrica y garantías extendidas, compró a Warranty Group por dos mil 500 millones de dólares. "Uno puede ver hoy en día en los mercados mundiales y en México también el contexto económico y político, pero Assurant es una empresa que mira en el largo plazo; uno no puede entrar en este tipo de negocios de garantía extendidas que ocurren en varios años, este tipo de seguros o de servicios, que no son coyunturales, con una visión de corto plazo", argumentó.

Destacó que la compañía está enfocada en las capacidades combinadas de las dos empresas y no en el momento crítico que viven algunas economías, países o ciertas regiones. "En estos momentos sí hay cierta incertidumbre, cierta volatilidad, en México hay elecciones, pero nosotros estamos aquí invirtiendo en el mediano y largo plazo y no por coyuntura", subrayó. Resaltó que Assurant y Warranty Group son dos

compañías que tienen características similares, pero también una complementariedad, lo que le permite pasar de 16 a 21 países en los que tiene presencia. "Esto nos posiciona como un líder del mercado, no sólo por el tamaño y por la escala, sino por la complementariedad de las compañías unidas en tener muchas más potencialidades y juntar el expertis de más de 50 años en esta industria, hablando de la parte de autos primariamente", sostuvo.

Añadió que tras la operación, la empresa se enfoca en tener y dar más y mejores respuestas a las demandas de los consumidores finales. "México es el mercado más evolucionado en Latinoamérica en tamaño y esto nos pone en una posición muy importante, así como en Brasil, Argentina y Colombia", reiteró el directivo.

20 Minutos <https://www.20minutos.com.mx/noticia/378194/0/aseguradora-assurant-busca-reforzar-su-presencia-en-mexico/#xtor=AD-1&xts=513356>

**Boletín No. 4176**  
**06/06/2018**

**Perú: Noticia Completa**

Índice de Resultado Técnico en Seguros de Fianzas y Crédito subió

La cuenta de Resultado Técnico (ingresos – costos técnicos sin incluir costos administrativos) como porcentaje de Primas Emitidas para el ramo de Fianzas y Crédito del Mercado Asegurador Peruano registró un aumento (2,99 puntos porcentuales) al pasar de 28,59% en Diciembre 2017 a 31,58% en Abril 2018 visto 12 meses.

El Resultado Técnico registró un monto de USD 24,86 millones a Abril 2018 12ms y de USD 21,39 millones en Diciembre 2017.

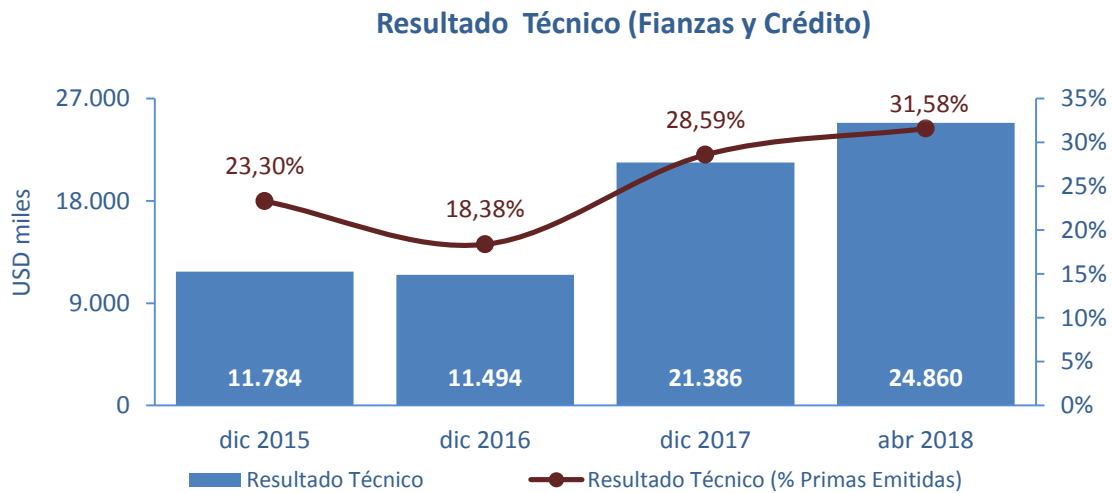
El tipo de cambio promedio anual a Abril 2018 12ms fue 3,25 (3,24 Diciembre 2017).

Grupos con mayor % de Resultado Técnico vs Primas Emitidas (Fianzas y Crédito)

Compañía	% Resultado Técnico vs Primas Emitidas			
	abr 2018		dic 2017	
	Rank.	%	Rank.	%
RIMAC	1	60,99%	6	20,59%
AVLA	2	40,06%	1	40,12%

CHUBB	3	34,98%	7	17,00%
SECREX	4	33,54%	2	31,78%
INSUR	5	33,04%	3	30,32%
COFACE	6	31,41%	8	11,58%
LA POSITIVA	7	22,20%	4	22,44%
PACIFICO	8	6,64%	9	4,20%
MAPFRE	9	-16,21%	5	22,08%
<b>TOTAL DE MERCADO</b>		<b>31,58%</b>		<b>28,59%</b>

Resultado Técnico (Fianzas y Crédito): Comportamiento histórico



---

**Boletín No. 4177**  
**07/06/2018**

**Argentina: Noticia Completa**

Moody's Argentina: La nueva ley estimulará el crecimiento y aumentará el riesgo de crédito de las sociedades de garantía recíproca argentinas.

El jueves pasado, el Congreso de Argentina aprobó una ley que introduce cambios regulatorios significativos para las sociedades de garantía recíproca (SGR) locales. Según explica la agencia, aunque los cambios regulatorios impulsarán el crecimiento de las SGRs, la exposición al riesgo también aumentará, lo cual es una consideración negativa en términos su perfil crediticio. La nueva capacidad de las SGRs para emitir garantías sin requerir contragarantías aumenta su exposición al riesgo, y la eliminación de los topes a la emisión de garantías sobre préstamos de bancos privados aumenta el riesgo de concentración en las instituciones financieras y sus clientes.

BDS América Latina <bdsamerica@inese.es>

---

**Boletín No. 4177**  
**07/06/2018**

**Ecuador: Noticia Completa**

Baja Mercado de Seguros para el ramo de Crédito a las Exportaciones

El mercado de Seguros de Ecuador para el ramo de Crédito a las Exportaciones finalizó el mes de Marzo 2018 12ms con un monto en la cuenta de Primas Emitidas de USD 3,5 millones, que comparado con el mes de Diciembre 2017 significó una baja de USD 1,6 millones (31,7%).

La cuenta de Primas Retenidas pasó de USD 2,5 en Diciembre 2017 a USD 1,7 millones en Marzo 2018 12ms, por lo que el porcentaje de retención pasó de 48,2 a 47,9% en los respectivos perdidos.

La participación de este ramo en la Cartera de Seguros Total pasó de 0,31% a 0,21%.

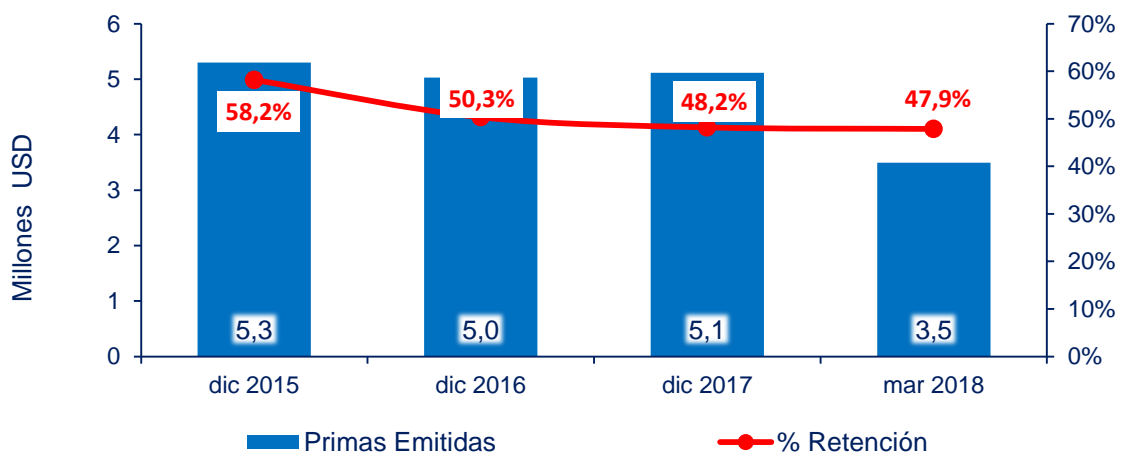
Los grupos con mayor valor de Primas Emitidas:

**Grupo Económico**

**PRIMAS EMITIDAS**

	mar 2018			2017-2018	dic 2017		
	Rank.	Valor	Part.		Rank.	Valor	Part.
	(miles USD)				(miles USD)		
COFACE	1	3.207	91,8%	-32,8%	1	4.773	93,3%
CONFIANZA	2	288	8,2%	-15,8%	2	342	6,7%
ORIENTE	3	0	0,0%	-50,0%	3	0	0,0%
<b>TOTAL DE MERCADO</b>		<b>3.495</b>	<b>100,0%</b>	<b>-31,7%</b>		<b>5.115</b>	<b>100,0%</b>

Primas Emitidas:



LatinoInsurance On Line <http://www.latinoinurance.com>



**Boletín No. 4178**  
**08/06/2018**

**Colombia: Noticia Completa**

Confianza ganó el primer round entre aseguradoras

La Aseguradora de Fianzas S.A. Confianza, ganó en primera instancia un millonario litigio entre aseguradoras. Los hechos, tuvieron origen en un daño ocurrido en 2002 en las turbinas de la Central Termoeléctrica La Sierra, de propiedad de las Empresas Públicas de Medellín (EPM) construida por General Electric Company, General Electric International Inc. y Parsons Group International Ltda.

Dicho daño fue indemnizado a EPM por las aseguradoras Royal & Sun Alliance Seguros (Colombia), Previsora S.A., Compañía Suramericana de Seguros S.A. y Allianz, quienes pagaron en 2003 \$19.600 millones equivalente en ese entonces a US\$7.180.945.

La demanda de las aseguradoras mencionadas, se sustenta en que el daño ocurrido en las turbinas fue consecuencia de un incumplimiento del contrato No. 3303775, suscrito con Empresas Públicas de Medellín E.S.P. para la conversión de la central termoeléctrica La Sierra en un ciclo combinado, lo que incluía, entre otros, su diseño, fabricación y puesta en operación comercial.

Según la defensa de la aseguradora Confianza, José Fernando Torres, "hay dos conclusiones importantes: primero, no existió responsabilidad contractual de General Electric. Segundo, el pago hecho por las aseguradoras demandantes a EPM fue un pago inválido porque existió una exclusión en la póliza".

A través de un comunicado, la firma Torres Fernández de Castro Abogados SAS, defensa de Confianza, se destaca que luego de esta inicial victoria en primera instancia, aun en el supuesto de que llegare a considerarse que el pago fue válido, no hay lugar a reconocer responsabilidad en cabeza de General Electric y de los otros demandados, por cuanto estas no incurrieron en responsabilidad contractual. El juzgado señaló que el daño se produjo por error de EPM en la operación de las turbinas, al operarlas con las válvulas cerradas.

Asuntos Legales <https://www.asuntoslegales.com.co/actualidad/confianza-gano-el-primer-round-entre-aseguradoras-2735662>

---

**Boletín No. 4178**  
**08/06/2018**

**Ecuador: Noticia Completa**

## Sube Mercado de Seguros para el ramo Crédito Interno

El mercado de Seguros de Ecuador para el ramo Crédito Interno finalizó el mes de Marzo 2018 12ms con un monto en la cuenta de Primas Emitidas de USD 6,0 millones, que comparado con el mes de Diciembre 2017 significó un alza de USD 1,8 millones (44,7%).

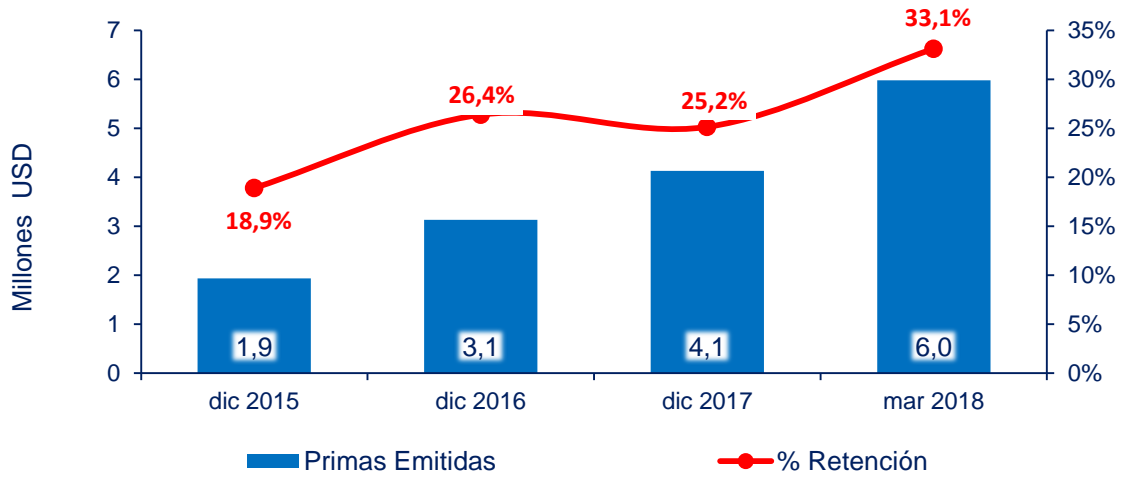
La cuenta de Primas Retenidas pasó de USD 1,0 en Diciembre 2017 a USD 2,0 millones en Marzo 2018 12ms, por lo que el porcentaje de retención pasó de 25,2% a 33,1% en los respectivos perdidos.

La participación de este ramo en la Cartera de Seguros Total pasó de 0,25% a 0,36%.

Los grupos con mayor valor de Primas Emitidas:

Grupo Económico	PRIMAS EMITIDAS						
	mar 2018			2017-2018	dic 2017		
	Rank.	Valor	Part.		Rank.	Valor	Part.
	(miles USD)				(miles USD)		
CONFIANZA	1	3.768	63,0%	5,1%	1	3.585	86,7%
COFACE	2	1.764	29,5%		3	0	0,0%
MAPFRE	3	428	7,1%	-22,1%	2	549	13,3%
UNIDOS	4	24	0,4%		3	0	0,0%
<b>TOTAL DE MERCADO</b>		<b>5.983</b>	<b>100,0%</b>	<b>44,7%</b>		<b>4.134</b>	<b>100,0%</b>

Primas Emitidas:



LatinoInsurance On Line <http://www.latinoinurance.com>

---