

Boletín Semanal PASA No. 451
Noticias Completas
(Semana del 22 al 26 de octubre de 2018)

Boletín No. 4274
22/10/2018

Brasil: Noticia Completa

Pottencial Seguradora anuncia novos membros em seu Conselho de Administração

Um dos principais players do mercado de seguro garantia, a Pottencial Seguradora anunciou, este mês, os nomes de três novos membros do seu Conselho de Administração: Gustavo Franco, José Rudge e Emílio Carazzai. Eles se juntam a Salim Mattar e Eugênio Mattar na supervisão das atividades da organização.

“Para nós é um orgulho ter profissionais com experiência, reputação e grandeza dessa magnitude integrando nosso Conselho, que é referência no mercado e constituído por profissionais altamente preparados. A chegada dos novos membros contribuirá muito para a Pottencial continuar buscando as melhores rotas para se manter na liderança do mercado de seguro garantia”, destaca o presidente do Conselho de Administração da Pottencial, Salim Mattar.

O ato de eleição de Franco, Rudge e Carazzai já recebeu a aprovação prévia da Susep e será concretizado com a homologação final da autarquia.

Segs <https://www.segs.com.br/seguros/139934-pottencial-seguradora-anuncia-novos-membros-em-seu-conselho-de-administracao>

Pottencial aseguradora anuncia nuevos miembros en su Consejo de Administración

Uno de los principales jugadores del mercado de seguros de garantía, Pottencial aseguradora anunció este mes los nombres de tres nuevos miembros de su Consejo de Administración: Gustavo Franco, José Rudge y Emilio Carazzai. Se unen a Salim Mattar y Eugenio Mattar en la supervisión de las actividades de la organización.

"Para nosotros es un orgullo tener profesionales con experiencia, reputación y grandeza de esa magnitud integrando nuestro Consejo, que es referencia en el mercado y constituido por profesionales altamente preparados. La llegada de los nuevos miembros contribuirá mucho a Pottencial a continuar buscando las mejores rutas para mantenerse en el liderazgo del mercado de seguro de garantía", destaca el presidente del Consejo de Administración de Pottencial, Salim Mattar.

El acto de elección de Franco, Rudge y Carazzai ya recibió la aprobación previa de Susep y se concretar con la homologación final de la autarquía.

Boletín No. 4274
22/10/2018

México: Noticia Completa

A.M. Best Sube Calificación Crediticia de Emisor de Atradius Seguros de Crédito, S.A.

A.M. Best ha subido la Calificación Crediticia de Emisor de Largo Plazo (ICR de Largo Plazo, por sus siglas en inglés) de "a" a "a+", y ha afirmado la Calificación de Fortaleza Financiera de A (Excelente) y la Calificación en Escala Nacional México de "aaa.MX" de Atradius Seguros de Crédito, S.A. (Atradius México) (Ciudad de México, México). La perspectiva de estas Calificaciones Crediticias (calificaciones) es estable. Atradius México es miembro del grupo Atradius, el cual en una base consolidada tiene una fortaleza de balance que A.M. Best categoriza como muy fuerte, así como su desempeño operativo fuerte, perfil de negocio favorable y administración integral de riesgos apropiada.

La mejora en la ICR de largo plazo refleja el historial de la empresa matriz de Atradius México, Atradius N.V., con respecto a su fuerte desempeño operativo a lo largo del ciclo de suscripción, reflejado en un índice combinado promedio de 10 años de 88% (2008-2017). A.M. Best espera que las ganancias sólidas y continuas, junto con los objetivos claros de administración de capital, mantengan la capitalización ajustada por riesgo en el nivel más fuerte. Las calificaciones de Atradius México también reflejan su importancia estratégica para el grupo Atradius dada su posición líder dentro del segmento de seguros de crédito en México, su importancia como puerta de acceso al mercado de América Latina, la buena flexibilidad financiera derivada de su fuerte capitalización, el respaldo de reaseguro por parte del grupo y su experimentado equipo directivo.

Estos factores positivos se ven parcialmente contrarrestados por la volatilidad del resultado neto de la compañía debido a la volatilidad intrínseca del mercado de seguros de crédito. La compañía se beneficia de su integración dentro del grupo Atradius, basando su operación en las mismas prácticas y procedimientos, esquemas de reaseguro, facilidades de liquidez y criterios de suscripción. Adicionalmente, las prácticas de administración de riesgos muestran un alto nivel de integración con Atradius N.V.

Atradius México ofrece seguros de crédito en el mercado mexicano, y es el mayor asegurador de crédito en el país a diciembre de 2017. Los tres mayores participantes en esta línea de negocio representan más del 90% de las primas. El desempeño financiero de Atradius México compara favorablemente al del segmento de seguros de

crédito en México, y la compañía ha reportado un índice de siniestralidad mejor al del promedio del segmento debido a sus prácticas de suscripción y sus recuperaciones.

A 2017, la rentabilidad de Atradius México continúa respaldada por prácticas sólidas de control de gastos y suscripción, ingresos constantes por producto financiero y una gran cantidad de comisiones de reaseguro, que se traducen en costos de adquisición negativos. La capitalización de Atradius México es muy fuerte, de acuerdo al Índice de Adecuación de Capital de Best (BCAR, por sus siglas en inglés), y como resultado de esto, la compañía mantiene una significativa flexibilidad financiera. Asimismo, A.M. Best espera que la compañía mantenga su nivel de capitalización.

El programa de reaseguro de Atradius Mexico es proporcionado completamente por Atradius Reinsurance Designated Activity Company, demostrando aún más el apoyo recibido por el grupo. Si hubiera acciones de calificación positivas en las principales subsidiarias operativas de Atradius N.V., como resultado de un cambio en los fundamentos de calificación clave de la empresa matriz de Atradius N.V., Grupo Catalana Occidente, S.A., las calificaciones de Atradius México probablemente se moverían en conjunto.

De la misma manera, si hubiera acciones de calificación negativas en el grupo Atradius, como resultado de una disminución sostenida en el desempeño operativo o un deterioro sostenido en la capitalización ajustada por riesgo consolidada de Atradius N.V., las calificaciones de Atradius México reflejarían esas mismas acciones. Un cambio en la percepción de A.M. Best respecto a la capacidad de capitalización en el grupo de empresas Atradius podría impactar la inclusión de Atradius México en el grupo.

Bolsamania <http://www.bolsamania.com/noticias-actualidad/notasDePrensa/AM-Best-Sube-Calificacion-Crediticia-de-Emissor-de-Atradius-Seguros-de-Credito-SA--14928342-24820986a7a4c7bf71fd36dd8b676b4a.html#QIS04cxmrjiSTrUO>

Boletín No. 4275
23/10/2018

Guatemala: Noticia Completa

Mercado de Seguros en el Ramo de Fianzas subió 6%.

El Ramo de Fianzas del Mercado Asegurador de Guatemala (Afianzadoras + Aseguradoras) finalizó el mes de Septiembre 2018 en cifras 12 meses, con un monto en la cuenta de Primas Emitidas de USD 38,6 millones, que comparado con el mes de Diciembre 2017 significó un aumento de USD 2,19 millones (6,01%).

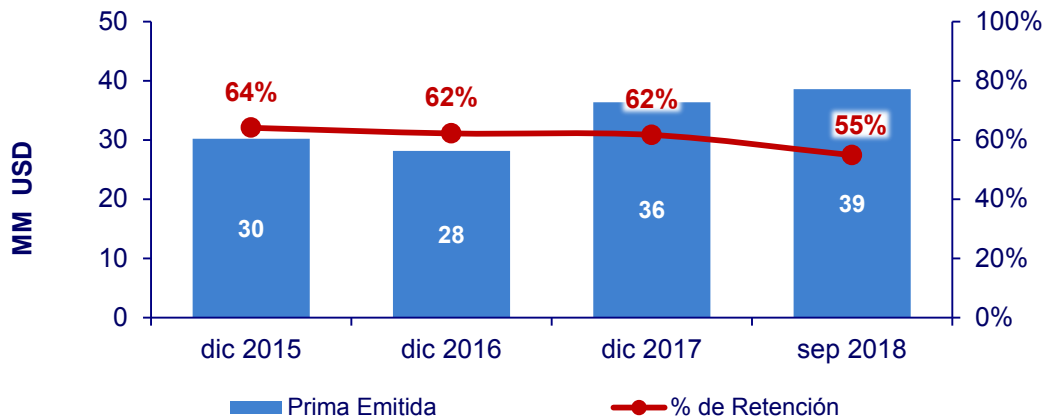
La cuenta de Primas Retenidas bajó de USD 22,47 millones en Diciembre 2017 a USD 21,18 millones en Septiembre 2018, por lo que el porcentaje de retención pasó de 61,72% a 54,88%.

El tipo de cambio promedio anual paso de 7,35 a 7,47 Quetzales por dólar en los períodos respectivos.

Los 10 Grupos con mayor valor de Primas Emitidas (Fianzas).

Grupo	PRIMAS EMITIDAS						
	Septiembre 2018				Diciembre 2017		
	Rank.	Valor	Part.	Δ (dic 2017)	Rank.	Valor	Part.
ROBLE	1	234.266	24,6%	-4,7%	1	245.941	25,8%
G Y T	2	176.988	18,6%	1,2%	2	174.846	18,3%
GENERAL	3	88.139	9,3%	5,3%	3	83.694	8,8%
UNIVERSALES	4	70.893	7,4%	9,2%	5	64.937	6,8%
MAPFRE	5	69.209	7,3%	-5,5%	4	73.212	7,7%
RURAL	6	61.147	6,4%	-5,5%	6	64.708	6,8%
SURA	7	48.991	5,1%	10,9%	7	44.161	4,6%
PALIG	8	45.137	4,7%	7,4%	8	42.012	4,4%
CHN	9	27.605	2,9%	-8,7%	9	30.226	3,2%
CEIBA	10	21.870	2,3%	-5,4%	10	23.111	2,4%
TOTAL SELECCIONADO		844.246	88,6%	-0,3%		846.846	88,8%
TOTAL NO SELECCIONADO		108.233	11,4%	1,6%		106.569	11,2%
TOTAL DE MERCADO		952.479	100,0%	-0,1%		953.416	100,0%

Primas Emitidas (Fianzas):



Boletín No. 4276
24/10/2018

España: Noticia Completa

El negocio de crédito mantiene también su 'excelente' nota

En paralelo a esta decisión, A.M. Best ha ratificado también al nota de 'A' (Excelente) a la fortaleza financiera de las unidades seguro de Crédito del grupo. ATRADIUS CRÉDITO Y CAUCIÓN, ATRADIUS RE, ATRADIUS TRADE CREDIT INSURANCE y ATRADIUS MÉXICO. La agencia eleva la calificación crediticia de emisión a largo plazo a 'bbb' desde 'bbb-' de 250 millones de euros de pagarés subordinados con vencimiento en 2044, emitidos por Atradius Finance, B.V. (Países Bajos). El pronóstico es estable.

La agencia reitera, como fundamento de las calificaciones, la solidez del balance consolidado y el sólido rendimiento operativo, además de un favorable perfil empresarial y una adecuada gerencia integral de riesgos.

Inese <https://www.inese.es/noticias/el-46-de-las-entidades-presenta-un-ratio-de-solvencia-por-encima-del-nivel-del-sector-en>

Boletín No. 4276
24/10/2018

Argentina: Noticia Completa

Los Seguros de Caución, claves en la nueva ley de alquileres

El proyecto se impulsará en el Congreso para regular los contratos entre los inquilinos y los propietarios. Las opciones que da el mercado de seguros cobrarán especial relevancia. De qué se tratan.

En unos días se comenzará a tratar en el Congreso un proyecto de ley para regular los alquileres donde prevé cambios en cláusulas habituales de los contratos para asegurar ciertos derechos al inquilino.

Uno de los puntos más importantes es el plazo de contratación que actualmente es de dos años. Con la nueva ley, el plazo mínimo legal será de tres años en locaciones destinadas a vivienda y de dos años para cualquier otro destino.

En cuanto a la garantía, el proyecto exhorta a los propietarios a aceptar alguna de las siguientes variantes: garantía real, aval bancario, seguros de caución, garantía personal con recibos de sueldo o garantía de fianza.

“Los seguros de alquiler operan en todo el mundo como dinamizadores del mercado de renta. Al facilitar el cierre de operaciones, constituyen un excelente instrumento para las inmobiliarias- sostiene María Luz Gómez, Gerente Comercial de Instituto Asegurador Mercantil, empresa líder en el ramo que ofrece “Garantía de Alquiler”, un seguro de caución que resuelve los habituales inconvenientes facilitando la operación, tanto para el locador, como para el locatario.

El de la garantía propietaria, suele ser uno de los obstáculos más difíciles de salvar y en innumerables ocasiones impide el buen término del acuerdo. Las altas exigencias de los propietarios para resguardar su bien, confrontan con las dificultades de los locadores para conseguir los avales requeridos. No siempre hay familiares o amigos disponibles y dispuestos para salvar la situación. Por eso, esta cobertura ofrece una solución eficiente y accesible para acercar a las partes. Aplica tanto para alquileres de viviendas familiares, oficinas profesionales o comercios”.

Buenafuente <http://www.buenafuente.com/nota.aspx?id=4463&t=1>

Boletín No. 4276
24/10/2018

Latinoamérica: Noticia Completa

Los desafíos de los Seguros de Fianzas en América Latina

A pesar de haber enfrentado retrocesos en su volumen de primas en los últimos años, el ramo de Fianzas en América Latina viene en franca recuperación, no obstante enfrenta grandes desafíos en el manejo de los compromisos técnicos.

En 2017 apenas representó el 1.5% de la cartera total de seguros (Generales y Vida), sin embargo hay países donde superó el 3% e incluso llegó al 10%.

En 10 años su crecimiento ponderado fue de 5%, la siniestralidad se duplicó y el índice de resultado técnico frente a primas emitidas cayó casi a la mitad.

Del total de la prima emitida, el 80% se concentró en 5 países, el 65% estuvo en manos de 20 grupos aseguradores, el 51% en compañías globales o regionales.

Primas y crecimiento

Con un volumen de primas emitidas de USD 2.453 millones para 2017, el ramo registró un crecimiento de 16% con respecto al año anterior. Esto luego de haber sufrido retrocesos de 7% y 15% en los dos períodos inmediatamente anteriores.

Cinco países concentraron más del 80% del mercado: Brasil 34%, México 23%, Colombia 10%, Argentina 9% y Panamá 6%. Entre Brasil y México sumaron más de la mitad de las primas.

Aquellos países que registraron los más altos niveles de crecimiento entre 2016 y 2017 fueron: Costa Rica con el 78%, Brasil 42%, Chile 39%, Uruguay 31% y Guatemala 29%. Ocho países se ubicaron por encima de la media regional y diez por debajo, de éstos, seis decrecieron entre 2% y 18%.

Entre 2016 y 2017 en comparación a todas las líneas de negocio (Generales y Vida) este ramo creció 6 puntos porcentuales más, sin embargo, considerando el promedio ponderado de los últimos 10 años se observó un crecimiento a la par de 5% en ambos casos.

Con respecto a la penetración de fianzas en la industria aseguradora, representó alrededor de 1.5%, y países como Panamá 9.6%, Ecuador 5.2%, Paraguay y Guatemala (3.8% cada uno) exhibieron los valores más representativos.

El porcentaje de cesión cayó casi 10 puntos desde el año 2009, ubicándose en 48% en 2017.

Aquellos países que captaron un mayor volumen de primas emitidas cedieron entre el 41% y el 50% de su prima, excepto Panamá que cedió el 68%.

El Salvador 32%, Guatemala 38% y Uruguay 40% mantuvieron los más bajos niveles de cesión de primas durante el período.

Índices de siniestralidad, resultado técnico y combinado

El índice de siniestralidad devengada o neta, vino incrementándose a partir del 2013, pasó de 18% a 33% en 2015, y a 36% en 2017. Mientras que la siniestralidad bruta subió de 22% en 2013 a 25% en 2015 y a 32% en 2017.

Es importante tomar en cuenta que los valores de siniestralidad registrados en 2017 fueron los más altos de la década.

En cuanto a la siniestralidad bruta se aprecia una marcada diferencia con la devengada en aquellos países que para el 2017 afrontaron eventos de siniestralidad fuertes, que fueron respaldados por el reaseguro.

El caso de Ecuador alcanzó una siniestralidad bruta de 56% (12% Devengada), Bolivia 114% (47% Devengada), Perú 257% (19% Devengada).

El resultado técnico (ingresos – costos técnicos sin incluir gastos administrativos) como porcentaje de primas emitidas vino cayendo sostenidamente desde el año 2012 y, del mismo modo que la siniestralidad, registró su valor más bajo en 2017.

De aquellos países donde se divulga la información de Resultado Técnico para este ramo, únicamente Brasil registró una pérdida del 5%.

Al analizar el comportamiento del índice combinado neto, se nota un claro aumento a partir del 2013, año donde se registró un valor de 61%, desde entonces, creció en un promedio de 9 puntos porcentuales anuales, hasta ubicarse en 95% en 2017. Excepto por Colombia y Brasil que presentaron valores de 137% cada uno, la mayoría de países examinados mantuvieron un combinado neto por debajo del 85%.

Es importante mencionar también que el ratio de gastos administrativos subió nueve puntos en cuatro años, de estar en el 38% hasta el 47%. Mientras que la siniestralidad se duplicó en el mismo periodo, pasando del 18% al 36%.

El índice combinado bruto que se ubicó en 57% en 2013, pasó a 61% en 2015 y 72% en 2017. En cuatro años tanto el nivel de gastos administrativos como la siniestralidad subieron en 5 y 10 puntos porcentuales respectivamente.

Ocho de los doce países en los que se tiene este indicador, presentaron valores inferiores al 75%, Chile y Colombia, por otra parte, registran valores por encima del 100%, mientras que Perú llegó a un valor extraordinario de 273%.

Concentración de mercado, ranking y participación de aseguradoras

Si se considera la concentración de primas emitidas por tipo de compañía, se tiene lo siguiente:

-Las locales (aseguradoras domésticas) con el 49%. En 14 países de la región éstas concentraron más del 50% de la prima emitida.

-Las globales (aseguradoras con operaciones en varios países del mundo) con 36%. En Brasil y Chile éstas alcanzaron el 54% y 57% de las primas emitidas, respectivamente.

-Y las regionales (aseguradoras con operaciones en dos o más países de América Latina) 15%.

En 2017, un total de 382 grupos aseguradores, con una prima promedio de 6.4 millones de dólares, operaron el ramo de Fianzas. Entre las 20 primeras compañías, que concentraron el 57% del mercado, aparecieron diez brasileñas, cuatro mexicanas, tres colombianas y tres panameñas.

Si el análisis se hace consolidando las subsidiarias de los grupos aseguradores globales y regionales, se puede apreciar que las primeras 20 compañías, (ocho globales, cuatro regionales y ocho locales) concentraron el 67% del mercado.

La multinacional norteamericana Chubb lideró el Ranking Consolidado de Primas Emitidas al 2017 con 8.2%, le siguió Aserta de México con 6.6%, Pottencial Brasil 5.8%, Traveleres USA 5.1%, BTG Brasil 4.7%, Inbursa México 4.3%, Swiss Corp. Suiza 4.3%, el grupo asegurador Sofimex-Dorama de México 4.2%, Mapfre España 2.7% y Liberty USA 2.5%, entre las 10 primeras.

Buenafuente <http://www.buenafuente.com/nota.aspx?id=4461&t=1>

Boletín No. 4276
24/10/2018

España: Noticia Completa

Caución e Incendios lideran el avance en Diversos

Los seguros englobados en 'resto de No Vida', aquellos que están más ligados a la actividad económica, registró hasta septiembre un crecimiento de casi el 5% respecto al mismo periodo del año anterior, con unos ingresos por primas de 6.402 millones de euros.

De este grupo el mayor tirón lo proporciona el ramo de Caución con un avance del 21,5% en el tercer trimestre del año. El segundo mejor lo conforma el ramo de Incendios que crece un 21,3% y dentro del mismo los riesgos industriales avanzaron un 33%. El tercero de estos ramos que mejores datos obtiene en los primeros nueve meses es el que se refiere a 'otros daños a los bienes' que registró un crecimiento del 11,8%. Dentro de este apartado Montaje obtuvo unos datos un 97% mejores a los de septiembre de 2017, Todo Riesgo Construcción un 32% mejor y el seguro Decenal casi un 20%.

Los segmentos de negocio más comunes obtuvieron unos resultados más modestos: Accidentes creció un 6,1%, Asistencia un 10,3%, Defensa Jurídica casi un 6% y Decesos un 2,4%. RC no pasó del 1% y Transportes perdió un 1,8%.

Respecto al detalle de los otros grandes ramos de No Vida, en Autos la garantía de RC es la que más crece, un 2,6%. En Multirriesgos, es Industrial la modalidad que tira del ramo, con un incremento del 6,2%, seguida de Hogar, un 3,3%. En Salud, el seguro de Asistencia Sanitaria continúa siendo el que avanza a un mayor ritmo, un 6,1%.

Boletín No. 4276
24/10/2018

Colombia: Noticia Completa

Mercado de Seguros en el Ramo de Fianzas subió 10%.

El Ramo de Fianzas del Mercado Asegurador colombiano finalizó el mes de Agosto 2018, en cifras 12 meses, con un monto en la cuenta de Primas Emitidas de USD 297,4 millones, que comparado con el mes de Diciembre 2017 significó un aumento de USD 28,14 millones (10,45%).

La cuenta de Primas Retenidas subió de USD 137 millones en Diciembre 2017 a USD 150 millones en Agosto 2018, sin embargo el porcentaje de retención pasó de 51,03% a 50,43%.

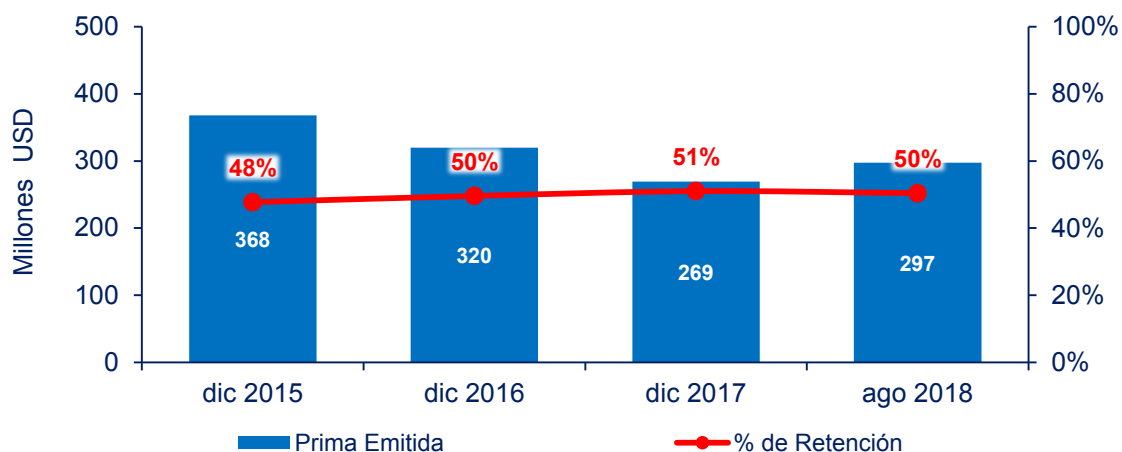
El tipo de cambio pasó de 2.957,52 a 2.875,01 Pesos por dólar en los períodos respectivos.

Los 10 Grupos con mayor valor de Primas Emitidas (Fianzas).

Grupo	PRIMAS EMITIDAS						
	Agosto 2018				Diciembre 2017		
	Rank.	Valor	Part.	Δ (dic 2017)	Rank.	Valor	Part.
ESTADO	1	62.865	21,1%	15,6%	1	54.369	20,2%
SWISS CORP	2	38.370	12,9%	-7,2%	2	41.326	15,3%
SURAMERICANA	3	30.571	10,3%	5,9%	3	28.862	10,7%
BOLIVAR-DAVIVIENDA	4	23.756	8,0%	5,9%	4	22.422	8,3%
MUNDIAL	5	21.662	7,3%	34,9%	6	16.063	6,0%
LIBERTY	6	16.625	5,6%	-0,8%	5	16.758	6,2%
NACIONAL	7	15.834	5,3%	49,4%	8	10.596	3,9%
SOLUNION	8	15.095	5,1%	11,2%	7	13.578	5,0%
SOLIDARIA	9	10.777	3,6%	5,4%	9	10.230	3,8%
CHUBB	10	8.861	3,0%	23,7%	10	7.166	2,7%
TOTAL SELECCIONADO		244.416	82,2%	10,4%		221.369	82,2%

TOTAL NO SELECCIONADO	53.015	17,8%	10,6%	47.922	17,8%
TOTAL DE MERCADO	297.431	100,0%	10,4%	269.291	100,0%

Primas Emitidas (Fianzas):



LatinoInsurance On Line <http://www.latinoinurance.com>

Boletín No. 4277
25/10/2018

Argentina: Noticia Completa

Ley de Alquileres: inmobiliarias impulsan su propio sistema de garantías

En medio de la pelea por la nueva Ley de Alquileres, las inmobiliarias impulsan su propio sistema de garantías para inquilinos a través de compañías de seguros o incluso que pueda prorratear el costo durante los dos años que dura el contrato.

Se trata de uno de los puntos más rechazados por los dueños de departamentos y casas. Según la iniciativa que en pocos días se debatirá en la Cámara de Diputados, alcanzará que el inquilino presente recibos de sueldo y algún seguro de caución.

“El tema garantías requiere una modernización urgente. Validar formas alternativas como la contratación de seguros avalados por la Superintendencia de Seguros de la

Nación, es una forma de actualizar la modalidad de conseguir avales para un contrato”, sostiene Alejandro Bennazar, titular de la Cámara Inmobiliaria Argentina (CIA).

Y explica: “La CIA ya lanzó su Sistema de Alquileres Seguros (SAS) con el respaldo de una empresa aseguradora de primera línea. Así, las inmobiliarias asociadas ya pueden ofrecer un seguro integral a sus clientes que contempla los incumplimientos, moras, daños, costos y gestiones judiciales cubriendo todos los aspectos de riesgo, tanto para inquilinos como para propietarios, en los acuerdos de renta”.

El sistema incorpora un importe adicional que el inquilino abona junto a la pago mensual del alquiler y sirve para integrar un fondo fiduciario que garantizará al propietario el puntual cobro del alquiler mensual, independientemente que el inquilino lo abone o no. De esta manera, aseguran en la CIA, está cubierto el propietario y para el inquilino es más fácil el acceso a la vivienda.

Desde la Cámara rechazan además los fondos de avales o fianzas. “No cuentan con el suficiente respaldo para garantizar solvencia en casos de incumplimiento ya que se trata de sociedades con limitado capital económico de respaldo”, ejemplifica Bennazar.

En cuanto al otro punto de discusión en la ley de alquileres, el de los ajustes, el proyecto determina que se hará por el promedio del índice de salarios e IPC. La Cámara Inmobiliaria se opone.

“El índice UVA es la opción más adecuada porque ya ha demostrado tener buenos resultados aplicado en los créditos hipotecarios y unificaría la aplicación de un mismo indicador para el sector relacionado con los inmuebles, que deberían ser aplicadas tanto para las inversiones inmobiliarias en la compra de unidades de vivienda equilibrándola con las, por el momento, magras rentas obtenidas de su locación”, resumen.

Finalmente y con respecto a la ley de alquileres que pretende sancionar el oficialismo en Diputados, Bennazar afirma que se trata de “una norma que restringe los acuerdos privados, cercena el rol del profesional inmobiliario y presiona con tributos. Y que por ende no va al hueso de una problemática con doble riesgo: el acceso a la vivienda y el crecimiento de una actividad económica que viene mal herida luego de años de inmovilidad y que intenta recomponerse”.

iProfesional <https://www.iprofesional.com/negocios/280189-alquileres-hipoteca-proyecto-Ley-de-Alquileres-inmobiliarias-impulsan-su-propio-sistema-de-garantias>

Boletín No. 4278
26/10/2018

Argentina: Noticia Completa

Afianzadora lanza la Póliza de Caución Digital. 100% Online.

